

Все, кто хочет обзавестись собственным делом должны понимать несколько вещей независимо от того, чем они конкретно планируют заниматься. Это тоже работа, которая требует определенной самоотдачи и усилий. Способен такое проделать только человек, которому это действительно необходимо.

В первую очередь перед человеком должна стоять цель, которой он хочет достичь. В этом случае риск потерь, связанный с ним страх уйдут в сторону, и не будут досаждать. К тому же сохраняя уверенность, человек не скован страхом и не совершает из-за этого лишних ошибок.

Где взять идею? Как провести её реализацию? Пока не будет внятной идеи, не будет над чем работать. Затем необходимо разработать бизнес план или, попросту говоря, проект внедрения идеи в жизнь. Как правило, полноценный бизнес-план – выкладки, представляемые потенциальным инвесторам. Обычно предприниматель для себя делает необходимые небольшие черновые наброски, которых хватает, чтобы сделать расчет. Зная, сколько необходимо денежных средств для реального открытия бизнеса можно будет заняться поисками денег.

### **Вложение средств.**

Один из способов найти деньги на развитие идеи – это привлечь человека, который захочет вложить средства, но такой инвестор может в обмен затребовать большую часть доли в открывающемся предприятии. Правда, если предлагается франшиза одежды, то проблемы с лицензией и СРО не возникнут.

Другой распространенный вариант – обратиться в банк за получением кредита. Здесь же можно решить вопрос с кассовым аппаратом. Вопрос [обязан ли ип иметь кассовый аппарат](#) должен возникать у любого предпринимателя на первых шагах.

Касательно кредита - нужно помнить, что взяв кредит, нужно будет выплачивать каждый месяц тело кредита и проценты по нему. Обязательно банк, выдавая кредит, просит залог. Но такое возможно, если есть опыт ведения дел, потому что, если проект прогорит, все равно необходимо будет отдавать долги. Учитывая, кредит или инвестиции стоят дорого, лучше открыть свое дело, не привлекая чужие деньги. Это даст возможность получить нужный опыт, не рискуя своим имуществом (например, домом или автомобилем).

### **Франчайзинг.**

Оформление предпринимательства. Кроме вопросов доходности, необходимо уделить внимание вопросу законности ведения бизнеса. Необходимо выбрать форму предприятия либо оформить как индивидуальный предприниматель.

Выбор зависит от вида деятельности, планируемого дохода. После оформления в налоговой службе необходимо будет пройти по разным фондам, заявив о себе, заглянуть в управление статистики. В зависимости от обстоятельств нужно заказать печать, и открыть счет в банке, если обязывает законодательство. В некоторых случаях – это делается, исходя из желаний будущего предпринимателя.

Разрешение, что нужно знать. В некоторых случаях деятельность предпринимателя возможна только при наличии лицензии. Необходимо обратиться в соответствующий государственный орган, подать документы и получить разрешение или отказ. В некоторых случаях необходимо вступить в саморегулируемую организацию.